

Получасовой путеводитель по Фондам частных прямых инвестиций

Автор: Эндрю Бибби



**Эта брошюра, которую можно прочитать
всего за 30 минут,
даст вам представление о том,
почему фонды частных прямых инвестиций
представляют собой огромную опасность
для рабочих мест, условий занятости и труда по всему
миру, и о том, почему профсоюзы, в том числе UNI,
борются за то, чтобы этот сектор экономики, в
котором обращаются многие миллиарды долларов,
был поставлен под надлежащий контроль.**

Предисловие

Глобальный профсоюз UNI продолжает бороться за соблюдение трудовых прав в то время, как биржи, в том числе рынки альтернативных финансовых активов, вступают в период существенных перемен.

Фонды частных прямых инвестиций и хедж-фонды сейчас испытывают сложности, из-за тех самых изощренных кредитных схем, которые они сами активно создавали в предыдущий период.

Несмотря на это, они по-прежнему владеют компаниями, которые дают работу миллионам людей.

Глобальный профсоюз UNI очень обеспокоен судьбой обремененных долгами компаний в условиях ухудшающейся финансовой ситуации. Защита интересов трудящихся во время наступающего кредитного кризиса – это очень важная задача, но маловероятно, что ее возьмут на себя компании или инвесторы, которые эти компании контролируют. Ни один из инвестиционных фондов еще не заявил о трудовых стандартах, которых будет придерживаться по отношению к работникам компаний, в которые он инвестирует.

Альтернативные финансовые активы находятся под пристальным наблюдением. Многие государства и всемирные организации решили разобраться с тем, какое влияние они оказывают на сбор налогов, регулирование экономики, прозрачность экономической деятельности и соблюдение трудовых прав. На уровне отдельных государств различные стратегии капиталовложений почти везде в мире стали предметом оживленных дискуссий, привлекающих все большее внимание общественности. UNI сыграл, и будет играть в дальнейшем, важную роль в инициировании и продолжении дискуссии по этому поводу.

UNI разработал этот простой «Получасовой путеводитель по фондам частных прямых инвестиций», чтобы внести свой вклад в разъяснение деталей этой стратегии капиталовложений, и того, какие последствия эта стратегия имеет для наемных работников. «Путеводитель» предназначен для распространения членскими организациями UNI, как среди освобожденных работников, так и среди членов профсоюза.

Основная цель, которую мы при этом хотим достичь – повысить уровень осведомленности профсоюзных работников и членов профсоюза, и способствовать более активному вовлечению в профсоюзные организации сотрудников компаний, подконтрольных фондам частных прямых инвестиций, равно как и тех, которые могут быть приобретены этими фондами в будущем.



Генеральный секретарь Глобального профсоюза UNI
Филипп Дженнигс (Philip Jennings)



1. Рост фондов частных прямых инвестиций

За последние несколько лет фонды частных прямых инвестиций (ФЧПИ) сделали капиталовложения стоимостью в миллиарды долларов. Эти инвестиции отличаются от обычных капиталовложений, делаемых путем приобретения обращающихся на бирже акций той или иной компании. ФЧПИ выкупают компанию целиком, и превращают ее в «частную». Это означает, что ее акции перестают открыто обращаться на бирже. «Частная» компания находится под полным контролем своего владельца, в данном случае – ФЧПИ.



Ноябрь 2006: Глобальные профсоюзы инициируют кампанию по привлечению внимания общественности к деятельности фондов частных прямых инвестиций



2. Что делают фонды частных прямых инвестиций?

ФЧПИ стремятся к получению максимально высоких прибылей в минимальные сроки. Для достижения этой цели они выжимают из приобретенных ими компаний все, что можно. Они распродают активы, накапливают долги, сокращают издержки – в том числе, путем варварски резкого сокращения численности персонала.

ФЧПИ не заинтересованы в развитии подконтрольных им компаний в долгосрочной или даже среднесрочной перспективе. В развитие компании они инвестировать не намерены.

С их точки зрения успешная компания (и ее работники) – это лишь набор финансовых активов, пригодных для извлечения прибылей в краткие сроки.



3. Фонды частных прямых инвестиций – малоизвестные, но очень влиятельные

Вплоть до самого последнего времени, ФЧПИ держались в тени, и почти не привлекали к себе внимание общественности или СМИ.

Несмотря на это, объемы этой отрасли просто колоссальны. Например, фондами частных прямых инвестиций были выкуплены такие компании, как Burger King и Hertz. В руки ФЧПИ перешел (ранее государственный) датский телекоммуникационный оператор TDC. ФЧПИ пытались приобрести австралийскую авиакомпанию Qantas и британскую сеть супермаркетов Sainsbury. В 2007 году ФЧПИ инвестировали сотни миллиардов долларов.



Январь 2007: обсуждение ФЧПИ на Всемирном экономическом форуме в Давосе



4. Откуда фонды частных прямых инвестиций берут деньги?

Крупнейшим источником средств для ФЧПИ являются пенсионные фонды, стремящиеся получить более высокие, чем обычно, прибыли.

Крупными инвесторами являются также банки, страховые компании и богатые частные лица.

Участие пенсионных фондов в финансировании ФЧПИ вызывает неизбежные опасения. Если в будущем у ФЧПИ возникнут проблемы, накопления работников, вложенные в пенсионные фонды, окажутся под угрозой.



5. Откуда ФЧПИ берут средства на то, чтобы выкупать ведущие мировые компании?

Выше уже было сказано, что практически любая компания, как бы велика она не была, может быть намечена ФЧПИ для выкупа.

Это объясняется тем, как именно эти приобретения финансируются. Лишь небольшой процент стоимости выкупаемой компании оплачивается ФЧПИ из его собственных средств. Вся остальная сумма (обычно от 75% до 85%) покрывается за счет заемных средств. В качестве заимодавцев часто выступают крупные банки.

Эта операция называется использованием «кредитного плеча». На это плечо, как на рычаг, опираются фонды частных прямых инвестиций.

Как только покупка совершена, приобретенная компания реструктурируется таким образом, чтобы долги, сделанные ФЧПИ, стали долгами самой этой компании. В итоге, компании, выкупленные ФЧПИ, оказываются вынуждены сами выплачивать стоимость этой покупки.

Порой утверждают, что эта схема напоминает действия грабителя, который заставляет вас избить самого себя, в то время как он смывается с вашими деньгами.



Практически любая компания, даже очень крупная, может быть выкуплена ФЧПИ



6. Увеличение уровня задолженности компании

Обычно большинство компаний стараются финансировать свою деятельность за счет своего собственного капитала (т.е. средств акционеров), а не за счет займов. Это объясняется тем, что за займы приходится платить процент, а это самым непосредственным образом сокращает прибыльность компании.

ФЧПИ переворачивают с ног на голову обычное соотношение между собственными и заемными средствами. Компании, приобретенные ими, часто обременяются очень большими объемами задолженности. Деньги, которые могли бы быть использованы для расширения или для разработки новых товаров, направляются, вместо этого, на оплату процента по займам.



7. Делать больше займов, чтобы увеличивать выплаты

Компании обременяются отнюдь не только теми долгами, которые сделал ФЧПИ, чтобы профинансировать покупку. Другая применяемая ФЧПИ уловка – делать новые заимствования, для того, чтобы обеспечивать выплату чрезвычайно высоких дивидендов новым владельцам компании.

Вот что происходит в этом случае: средства, которые компания получает в виде новых займов, просто выплачиваются в качестве дивидендов. Этот прием известен под названием «рекапитализации для выплаты дивидендов».

Обычно компании делали займы, чтобы инвестировать в будущее – вкладывать деньги, например, в исследования, в развитие или внедрение новых технологий. Но займы, сделанные, чтобы выплатить высокие дивиденды, ничем не помогают развитию компании в долгосрочной перспективе.



Январь 2007 Генеральный Секретарь UNI Филипп Дженнингс выступает на Всемирном экономическом форуме по вопросу о ФЧПИ



8. Превращение активов в деньги

Есть и другие способы, используемые ФЧПИ, чтобы обеспечить себе максимальные прибыли.

Один из этих способов заключается в распродаже активов компании. Например, можно продавать имущество, в том числе землю, принадлежащую компании, а деньги, полученные от продажи, также будут выплачены инвесторам. Другая разновидность этой операции: продажа активов и их последующая аренда. Компания продает свое имущество, а затем сама его арендует у нового собственника.

В долгосрочной перспективе это ослабляет компанию, но в краткосрочной – увеличивает объем финансов, доступных для распределения.



9. Назначение своего руководства в компанию

Когда покупка совершена, ФЧПИ обычно передает руководство компанией новым топ-менеджерам, представляющим его интересы.

Их задача вполне понятна. Они должны обеспечить возможности для максимизации прибылей в краткосрочной перспективе.

Один из возможных путей решения этой задачи – сократить расходы. На практике это очень часто приводит к сокращению числа занятых в компании, к сокращению зарплаты и к ухудшению условий труда для тех, кто сохраняет свое рабочее место.

Вспомним печально известный пример: Компания Gate Gourmet, (подконтрольная ФЧПИ Texas Pacific Group – прим. перев.), пыталась, в лондонском аэропорту Хитроу, избавиться от работников, объединенных в профсоюз, и поставить на их место хуже оплачиваемых и не состоящих в профсоюзе работников.

Таким образом, ФЧПИ часто отказываются соблюдать ранее достигнутые договоренности, и пытаются изменить подход к трудовым отношениям, основанный на социальном партнерстве.

Даже в тех случаях, когда этим попыткам удастся противостоять, ориентация на краткосрочную выгоду влечет за собой и другие, неблагоприятные для работников, последствия. Например, у руководства компании нет стимула вкладывать деньги в обучение персонала.



исходящей от ФЧПИ

Февраль 2007: UNI предупреждает об опасности,



10: Кто принимает решения на самом деле?

ФЧПИ утверждают, что они – всего лишь инвесторы, и что переговоры с профсоюзами – не их дело.

Но слишком часто это утверждение оказывается фикцией, удобной лишь самому фонду. На самом деле, менеджмент компании обладает лишь ограниченными полномочиями, а из-за кулис все контролирует фонд.

Например, в ходе коллективного трудового спора в Германии (в этом примере опять речь идет о компании Gate Gourmet), компромиссное соглашение между менеджментом и профсоюзом было в одностороннем порядке заблокировано ФЧПИ, действовавшим через голову руководства компании.



11: Деятельность Фондов частных прямых инвестиций вызывают цепную реакцию

Как мы видели, даже большие и успешные фирмы могут оказаться под угрозой выкупа фондом частных прямых инвестиций. Чтобы защитить себя, они вполне могут начать применять те же самые методы управления.

Они тоже могут начать ориентироваться на получение максимальной прибыли и на выплату акционерам максимальных дивидендов в краткосрочной перспективе, сокращая при этом долгосрочные капиталовложения.

Также, как один гнилой апельсин может быстро испортить целый ящик апельсинов, так и методы ФЧПИ могут распространиться на всю экономическую жизнь.



Март 2007: проходит встреча UNI с компанией Blackstone, действующей на рынке прямых инвестиций



12. Секретность

Превращая приобретенные компании в «частные», ФЧПИ избегают необходимости публиковать относящуюся к ним информацию. Они больше не обязаны предоставлять объемные отчеты, как это должна делать компания, акции которой находятся в публичном обращении. Пелена секретности покрывает то, что происходит внутри компании.



инвестиций в Японии

Семинар по фондам частных прямых



13. Может ли деятельность фондов частных прямых инвестиций приносить пользу?

ФЧПИ утверждают порой, что они помогают создавать рабочие места.

В принципе, верно, что инвестиции фондов могут играть роль венчурного капитала, т.е. рискованного капиталовложения в новую, только формирующуюся компанию, или могут предоставлять дополнительные ресурсы новой компании, желающей расширяться. Такого рода инвестиции действительно могут способствовать предпринимательской деятельности и стимулировать рост занятости. Впрочем, и здесь необходимо заметить, что венчурный капитал тоже ориентирован на получение отдачи в короткие сроки, и не благоприятствует стратегии, рассчитанной на медленное, но верное развитие предприятия.

Но, в любом случае, лишь от 5% до 10% капиталовложений, сделанных ФЧПИ в Европе в 2005 году, могут рассматриваться, как венчурный капитал. А вот приобретения с помощью «кредитного плеча», описанные выше, составили более 70% от общего объема этих капиталовложений.



Май 2007. Протесты работников Deutsche Telekom после прихода в компанию фонда частных прямых инвестиций



14. Фонды частных прямых инвестиций действуют по всему миру

Изначально ФЧПИ концентрировались в таких странах, как США и Великобритания. Было подсчитано, что 20% работников частного (негосударственного) сектора в Великобритании, заняты сейчас в компаниях, принадлежащих ФЧПИ.

Но деятельностью ФЧПИ оказались затронуты отнюдь не только англоговорящие страны. Во Франции, почти 10% работников частного сектора работают на компании, принадлежащие фондам.

В настоящее время ФЧПИ действуют и в других странах. Ими уже совершены покупки ряда компаний в Японии, Южной Африке, Аргентине, Бразилии, Польше. Происходит бурный рост капиталовложений ФЧПИ в Индии.



15. Коммунальное хозяйство – заманчивая добыча

ФЧПИ очень привлекают компании, которые имеют относительно стабильный уровень доходов и финансовых потоков. Это «дойные коровы», из которых можно выжать все, что у них есть.

К их числу, обычно, относятся компании, оказывающие коммунальные услуги - поставщики электричества, газа, связи. Давление со стороны ФЧПИ может ускорить происходящие на международном уровне процессы, ведущие к приватизации коммунального хозяйства и к превращению его в частный бизнес, ориентированный на извлечение прибыли.



Май 2007. Конференция UNI-Европа в Афинах заслушивает сообщения о резких сокращениях пенсий после приобретения компаний фондами частных прямых инвестиций



16. Стратегия «выхода»

Стратегия капиталовложений ФЧПИ рассчитана на краткосрочную перспективу. Она сводится к следующей схеме: купить компанию, получить прибыль, а потом быстро ее продать, переориентировавшись на следующую покупку.

Как правило, ФЧПИ планируют свой «выход» из приобретаемой компании одновременно с планированием самого приобретения. Обычно, «выход» осуществляется двумя путями: или обратным превращением компании в акционерное общество, акции которого обращаются на бирже, или путем перепродажи компании другому фонду.

Время осуществления этой схемы – от выкупа до выхода, весьма невелико. Если фонд частных прямых инвестиций владеет компанией на протяжении пяти лет, то это уже долго. Два или три года – это тот период, который считается ФЧПИ наиболее оптимальным.

Это значит, что на протяжении нескольких лет одна и та же компания может несколько раз перейти из рук одного ФЧПИ в руки другого.



17. Погоня за высокой прибылью.

Инвесторы (в том числе пенсионные фонды), вкладывающие капиталы в ФЧПИ, делают это потому, что прибыли, выплачиваемые этими фондами, выше тех, которые могут принести акции и другие формы капиталовложений.

Действительно, прибыли, приносимые ФЧПИ, выглядят впечатляюще. Они часто объявляют о прибыли в 20%, 25% и даже о еще более высоких прибылях.



UNI проводит встречи с компаниями, управляющими ФЧПИ в США, Великобритании и Франции, а профсоюзы США и Японии создают рабочие группы по проблеме ФЧПИ



18. Консультанты тоже неплохо получают.

Для того, чтобы превратить компанию в «частную», требуются профессиональные консультации, в том числе со стороны торговых банков и юридических фирм.

Эти консультанты получают за свои услуги солидные выплаты. Финансируются эти выплаты из того же самого источника – за счет приобретаемой компании.



19. Компании, управляющие фондами частных прямых инвестиций

Но самые высокие прибыли от ФЧПИ получают, тем не менее, компании, которые их создают и которые ими управляют.

Например, покупка корпорации Hertz фондом частных прямых инвестиций, принесла компании, управлявшей этим фондом, 128% прибыли менее чем за год. Другая управляющая ФЧПИ компания получила 368% прибыли за семь месяцев от германской химической компании Celanese.

Обычно управляющие ФЧПИ компании предъявляют своим инвесторам счет за управление активами в 2%.

Кроме того, они вознаграждают себя большой единовременной выплатой в конце, в тот момент, когда фонд продает ранее купленную компанию и осуществляет выход. Эта выплата обычно составляет 20% от прибыли, полученной фондом.

The rise and rise of private equity and hedge funds means that millions of workers in more and more countries around the world are employed by such companies. The size of private equity funds is such that no company anywhere in the world is no longer to be subject to a private equity buy-out.

It means that many companies are managed by people who have no interest in the long term development of the company concerned. The primary aim of such funds is to make the maximum profit in the shortest possible time. This often means sacking the work force, abandoning pension funds, withdrawing from research and development and most characteristic of all forcing the company with enormous debt to finance the purchase as well as the fees and dividends in the private equity fund.

Trade unions cannot simply allow these activities to go unchecked. In order to bring the workings of hedge funds and private equity into the light of day and to curb abuses trade unions must engage:

- With existing employers to agree succession clauses in the case of a take-over which will ensure continuity of employment, conditions of work and employment and union recognition;
- With governments at the national and supranational levels to ensure fair regulation, taxation and transparency for such funds;
- With pension funds to ensure prudent use of the pension funds of members;
- With private equity companies directly to guarantee the rights and conditions of the workers affected by the leveraged buy-outs.

UNI Global Union
Avenue Revesz 8-10
1200 Nyon
Switzerland

Phone: +41 22 365 21 75
Fax: +41 22 365 21 21
E-mail: Private.equity@uni-globalunion.org

Сентябрь 2007. UNI выдвигает план из 11 пунктов, чтобы инициировать разработку глобальных стандартов, обязательных для фондов частных прямых инвестиций. Конфедерация профсоюзов Великобритании предупреждает об опасности для капиталовложений в отрасль телекоммуникаций, порождаемой приобретениями ФЧПИ



20. Что же это за компании?

В двух вышеупомянутых случаях, с корпорациями Hertz и Celanese, их приобретением руководили компании Carlyle и Blackstone. Эти две фирмы входят в число крупнейших в мире компаний, управляющих фондами частных прямых инвестиций.

К числу подобных компаний относятся также: Bain Capital, TPG (Texas Pacific Group), KKR (Kohlberg Kravits Roberts) и Permira.

На этом рынке есть и другие ключевые игроки. Членская организация UNI в Соединенных Штатах, SEIU, произвела подсчеты, из которых следует, что двадцать крупнейших подобных фирм, через посредство ФЧПИ и принадлежащих последним компаний, являются работодателями для четырех миллионов человек. Большая часть этих компаний сосредоточена в Лондоне.

Люди, владеющие этими компаниями, очень богаты. Например, два основателя компании Blackstone только в 2006 году получили, один - 398 миллионов долларов, а другой - 212 миллионов. В 2007 году они начали торговлю акциями своей компании на бирже, что принесло им еще 2,5 миллиарда долларов



21. Уход от налогообложения

Несмотря на огромные прибыли, получаемые ими, компании, управляющие ФЧПИ искусно уходят от налогообложения. Они платят очень мало налогов или не платят их вовсе.

Различные обстоятельства облегчают им это. Во-первых, в некоторых странах они пользуются налоговыми льготами, изначально предназначенными для того, чтобы поощрять настоящие инвестиции в новые предприятия и в развитие.

Во-вторых, когда ФЧПИ продают ранее приобретенные компании, их выручка может быть представлена не как прибыль, а как прирост капитала. А прирост капитала, как правило, облагается налогом по гораздо более низкой ставке, чем прибыль.

Кроме того, компании, которые переходят в собственность ФЧПИ, обычно платят значительно меньше налогов, чем они бы платили в другой ситуации. Происходит это потому, что они должны платить проценты по займам, которые на них повесил фонд, а выплаты по процентам налогами не облагаются. Таким образом, объем подлежащих налогообложению прибылей компании сокращается.

Наконец, ФЧПИ обычно регистрируются в офшорах, т.е. в странах с низким уровнем налогообложения.



Сокращение рабочих мест и ухудшение условий труда, следующее за все более частыми приобретениями компаний фондами прямых инвестиций, вызывает все больший гнев профсоюзов



22. Система социальных гарантий под угрозой

Уход от налогообложения увеличивает и без того большие прибыли компаний, управляющих ФЧПИ, как и компаний, вкладывающих в эти фонды деньги.

Но, особенно сейчас, когда ФЧПИ владеют уже очень крупными корпорациями, общество в целом начинает страдать от весьма ощутимого сокращения налоговых поступлений от бизнеса.

Для того, чтобы финансировать систему социальных гарантий, правительства нуждаются в поступлении налогов. Там, где в экономике начинают доминировать ФЧПИ, социальное государство оказывается под угрозой.



23. Еще раз о задолженности компаний

Как уже упоминалось выше, ФЧПИ покупают компании в основном с помощью заемных средств. Чаще всего они берут для этой цели кредиты у банков. Эти займы (взятые ФЧПИ у банков), тоже превращаются, в свою очередь, в финансовые инструменты. Банки дробят эти займы, и продают долговые обязательства на бирже. Эта операция известна под названием **«секьюритизации»**. Уместно напомнить, что именно секьюритизация слабо обеспеченных ипотечных кредитов привела к серьезным проблемам для банков в 2007 году.

Многие займы, сделанные ФЧПИ для финансирования их приобретений, были секьюритизированы. Никто не знает, где же кончается цепочка этих заимствований. До тех пор, пока биржевая конъюнктура остается благоприятной, никого это не интересует. Но сейчас, когда конъюнктура меняется, многоуровневая задолженность может привести к печальным последствиям для банков и других финансовых институтов.



Ноябрь 2007: Вторая конференция глобальных профсоюзов по ФЧПИ обсуждает программу переговоров



24. Фонды частных прямых инвестиций и хедж-фонды

Все вышеописанное – лишь одно из проявлений более общей тенденции, характерной для последних лет – инвестировать не в сами предприятия, а в те или иные финансовые продукты, ступенью или несколькими ступенями отделенные от тех реальных активов, на которых они, в конечном итоге, базируются (общее название для подобных финансовых продуктов – деривативы).

ФЧПИ часто связаны с хедж-фондами. Хедж-фонды – это довольно широкое понятие, охватывающее различные инвестиционные фонды, стремящиеся к высоким прибылям (например, путем помещения капитала в деривативы), но и сильно рискующие при этом.

Некоторые хедж-фонды покупают секьюритизированные займы, возникшие в связи с приобретениями компаний фондами частных прямых инвестиций. Продавая и покупая акции компаний, хедж-фонды часто ориентируются не на перспективы самих компаний, а на то, насколько вероятно, что эти компании станут объектами приобретения для ФЧПИ. И в самих приобретениях хедж-фонды тоже играют все более важную роль, как это показала, например, недавняя борьба вокруг голландского банка ABN AMRO



25. Прервется ли поток прибылей?

Совершенно не очевидно, что ФЧПИ смогут приносить сверхвысокие прибыли дольше, чем на протяжении очень короткого периода. Выкачивание средств из активов компаний имеет свои пределы.

Уже высказывались предположения, что ФЧПИ искусственно завышают, в целях саморекламы, данные о прибыльности такого вида инвестиций. Дело в том, что те фонды частных прямых инвестиций, которые терпят неудачу и разоряются, статистикой учитываются далеко не всегда.

А теперь, когда мировая экономика зашаталась, золотые дни ФЧПИ, возможно, подходят к концу.

Что же произойдет, когда лопнет мыльный пузырь ФЧПИ? И что будет с предприятиями, которые пережили разграбление своих активов фондами, гонящимися за краткосрочными прибылями?



Декабрь 2007: исследования, проведенные в Великобритании, а также исследования, проведенные под эгидой Всемирного экономического форума подтвердили: приобретение компаний фондами частных прямых инвестиций ведет к уничтожению рабочих мест



26. Финансовая система в опасности

ФЧПИ не создают стоимости. Для них реальная экономика – лишь фон для хитроумных финансовых махинаций.

И ФЧПИ, и хедж-фонды охотятся за легкими деньгами. Но риски, которые при этом возникают, ложатся на всех нас.

Самый главный, пожалуй, риск, заключается в том, что в опасности оказалась вся финансовая и банковская система, на которой основана мировая экономика.



27. Органайзинг – это способ переломить ситуацию

Коллективные действия работников, объединенных в профсоюз, отчасти способны противостоять ФЧПИ.

По крайней мере, против наиболее вопиющих для работников сторон деятельности ФЧПИ высокий уровень профсоюзной организованности защитить может. Чем более сильным является профсоюз на определенном предприятии, тем меньше вероятность, что это предприятие будет выкуплено и разграблено ФЧПИ.

Кроме того, профсоюзы могут работать с управляющими пенсионных фондов, указывая им, что капиталовложения в ФЧПИ - это очень рискованная стратегия. Капиталовложение в ФЧПИ может, прямо или опосредованно, повредить перспективам на будущее и социальным гарантиям наемных работникам, которые держат свои накопления в данном пенсионном фонде.



Март 2008: UNI выступает против компаний, управляющих ФЧПИ во время их встречи в Мюнхене



28. Борьба за ужесточение регулирования

Активность профсоюзов сыграла важную роль в том, что деятельность ФЧПИ начала, наконец, привлекать к себе внимание общественности.

Под давлением профсоюзов ФЧПИ вынуждены занимать оборонительные позиции.

Сейчас ведется, и на уровне отдельных государств, и на уровне международных институтов, активное лоббирование в пользу установления более тщательного контроля над деятельностью ФЧПИ.

В ряде стран пересматривается режим налогового благоприятствования, ранее действовавший для ФЧПИ.

Чтобы снять накал, ФЧПИ начинают принимать свои собственные кодексы корпоративного поведения. Однако подобного саморегулирования, осуществляемого в добровольном порядке, недостаточно. Необходимо, чтобы деятельность ФЧПИ была как минимум до такой же степени прозрачна, как деятельность компаний, чьи акции обращаются на бирже.



29. Необходимо усадить фонды частных прямых инвестиций за стол переговоров с профсоюзами

UNI и другие профсоюзы уже призывали компании, управляющие ФЧПИ, признать свою ответственность перед работниками подконтрольных компаний. Нельзя дольше позволять им создавать видимость, что они просто инвесторы, не оказывающие влияния на процесс управления предприятием.

Компании, управляющие ФЧПИ, должны дать обязательство гарантировать на подконтрольных им предприятиях соблюдение основополагающих трудовых стандартов. Они должны также соблюдать стандарты, сформулированные МОТ в Декларации по ТНК, и ОЭСР в Директивах по организации транснациональных корпораций.



Март 2008: На пресс-конференции в Мюнхене UNI призывает к установлению стандартов, гарантирующих соблюдение прав работников компаний, приобретаемых ФЧПИ



30. Глобальные принципы для фондов частных прямых инвестиций

UNI выступил с предложением принять Глобальные принципы деятельности для ФЧПИ, состоящие из одиннадцати пунктов.

Основная идея этих принципов состоит в том, что стоимость, создаваемая успешным предприятием, должна делиться между всеми, кто заинтересован в этом бизнесе.

Потребителям должны быть гарантированы высококачественные товары и услуги.

Собственники предприятий должны получать разумную и справедливую прибыль на свои капиталовложения за счет роста эффективности производства и производительности труда.

Наемным работникам должна быть гарантирована достойная занятость, достойная заработная плата, достойные условия труда, и свобода от дискриминации.



У Вас еще осталось свободное время? Вы хотите разобраться в деятельности фондов частных прямых инвестиций и порождаемых ими проблемах более подробно?

UNI посвятил этим вопросам часть своего веб-сайта:

<http://www.uniglobalunion.org/uniindep.nsf/privateequity?openpage>

Членская организация UNI, SEIU, разработала превосходное пособие посвященное ФЧПИ, За кулисами выкупов Это пособие, и новости о деятельности ФЧПИ, Вы найдете в Интернете по адресу: <http://www.behindthebuyouts.org/>

Доклад МКП Заведение всегда выигрывает: фонды частных прямых инвестиций, хедж-фонды и новый «капитализм казино» можно найти через сайт UNI или по прямой ссылке: http://www.ituc-csi.org/IMG/pdf/ITUC_casino.EN.pdf

Доклад Глобального профсоюза IUF Пособие для трудящихся по деятельности фондов частных прямых инвестиций (доступно на нескольких языках, в том числе на русском), можно найти через сайт UNI или непосредственно на сайте <http://www.iuf.org> (на русском языке эта брошюра размещена на сайте <http://www.iuf.ru>)

Обстоятельный доклад Хедж-фонды и фонды частных прямых инвестиций: критический анализ был подготовлен для Социалистической группы в Европейском парламенте): http://www.socialistgroup.eu/gpes/media/documents/33841_33839_hedge_funds_executive_summary_070329.pdf



Март 2008: плакат UNI, предупреждающий о катастрофических последствиях деятельности ФЧПИ



Март 2008 Германский профсоюз Ver.Di проводит пикет против «саранчи» (так в Германии называют хедж-фонды)

Фотографии: UNI, WEF, Род Леон